

Deutschsprachiger Vertriebsprofi für Medizintourismusunternehmen

MedLead | Experten für Medizintourismus

Bist du eine motivierte und zielorientierte Person mit einer Leidenschaft für Vertrieb und Kundenservice? Fühlst du dich in einem dynamischen Umfeld wohl, in dem du wirklich etwas bewirken kannst? Dann möchten wir von dir hören!

MedLead ist ein Medizintourismusunternehmen, das Patienten in ganz Europa dabei hilft, komplexe medizinische Operationen im Ausland durchzuführen. Wir suchen einen deutschsprachigen Online-Vertriebsprofi, der unser wachsendes Team verstärkt und dazu beiträgt, unser Ziel, durch hochwertige medizinische Versorgung Leben zu verändern, zu verwirklichen.

Deine Aufgaben:

Als Vertriebsprofi bei MedLead bist du verantwortlich für die Kontaktaufnahme mit potentiellen Patienten, die bereits Interesse an unseren Dienstleistungen über Facebook- und Google-Anzeigen gezeigt haben (warme Leads). Du wirst:

- Potenzielle Patienten ansprechen und sie in unsere Dienstleistungen einführen.
- Erste Informationen sammeln, um zu beurteilen, ob MedLead ihnen helfen kann.
- Zoom-Meetings planen und durchführen, um unsere Dienstleistungen detaillierter zu erklären und Beziehungen aufzubauen.
- Nachfassen durch Anrufe oder Meetings, um sicherzustellen, dass die Patienten das richtige Behandlungspaket finden.
- Mit unserem Team zusammenarbeiten, um Vertriebsziele zu erreichen und einen außergewöhnlichen Service zu bieten.

Was wir bieten:

- **Nur warme Leads:** Alle Leads stammen aus Facebook- und Google-Anzeigen – keine Kaltakquise erforderlich!
- **Umfassende Unterstützung:** Wir stellen dir ein Telefonie-Programm, einen Zoom-Account und alle notwendigen Software-Tools zur Verfügung. Darüber hinaus erhältst du detaillierte Skripte und eine vollständige Schulung, um deinen Erfolg sicherzustellen.
- **Flexible Arbeitsbedingungen:** Arbeite als Freelancer mit wettbewerbsfähiger Bezahlung, einschließlich eines Grundgehalts + Provisionen. Bitte beachte, dass wir kein in Deutschland ansässiges Unternehmen sind und daher keine deutsche Gehaltsbescheinigung ausstellen können.

Dein Profil:

- **Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse** sind erforderlich.
- Ausgeprägte **Vertriebs- und Verhandlungsfähigkeiten**.
- Hervorragende **Kommunikationsfähigkeiten** und eine kundenorientierte Einstellung.
- Fähigkeit, **Beziehungen aufzubauen und zu pflegen**.
- Motiviert, zielstrebig und bereit, Vertriebsziele zu erreichen.
- Erfahrung im **Vertrieb oder Kundenservice** ist von Vorteil.

Werde Teil unseres Teams und hilf Patienten aus ganz Europa, die lebensverändernde medizinische Versorgung zu erhalten, die sie benötigen. Wenn du eine Leidenschaft für Vertrieb hast, eine starke Arbeitsmoral mitbringst und fließend Deutsch sprichst, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Bewerbe dich noch heute und beginne damit, einen echten Unterschied im Leben von Menschen zu machen – bei MedLead!